

## Z združevanjem do novih poslov



MJ/AČF | On 11, dec 2015

**Organizacija podjetnikov BNI Sonce za poslovno in podjetniško mreženje je z medsebojnim sodelovanjem dosegla svojih prvih 500 tisoč evrov sklenjenih novih poslov.**

Načelo delovanja vseh BNI skupin je: »Givers Gain« – »kdor daje, pridobiva«, torej gre za vzajemno medsebojno pomoč podjetnikov. Ti se redno srečujejo na poslovnih zajtrkih, druženje pa jim prinaša nova znanja in kar je najpomembneje, nove potencialne stranke. Na Obali delujeta dve BNI skupini – **Morje in Sonce**. Slednja je v teh dneh proslavila svojih prvih 500 tisoč evrov sklenjenih novih poslov. "Predvsem pozitivno energijo, dobre ljudi in vzdušje ter možnosti napredka," v nekaj besedah pozitivne učinke delovanja v okviru skupine BNI Sonce našteva njen član Idriz Tulek in dodaja, da je v zadnjih dveh prav na podlagi članstva v BNI pridobil veliko dobrih, zanesljivih in kakovostnih kontaktov.



V okviru poslovnih srečanj, ki jih člani BNI skupin imenujejo kar poslovni zajtrki, poteka tudi izmenjava t.i. **napotnic**. "Gre za neke vrste napotilo člana k potencialni stranki. Ta tako vsebuje podatke o naročniku in prejemniku napotnice, kot tudi informacije o tem, koliko je napotnica "vroča", ki je podatek o roku izvedbe določenega pravnega posla ter kontaktni podatki potencialne stranke," pojasnjuje **Lučka M. Lesjak Soklič**, sicer direktorica in svetovalka skupine BNI Sonce. Izvedba posla pa je, kot dopolnjuje, na samem članu skupine. "Seveda mi stremimo k temu, da člani čim prej pokličejo potencialno stranko, saj v nasprotnem primeru izgubimo vsi, tako tisti, ki naj bi izvedel posel, kot tudi tisti, ki je posel predal," še pravi Lesjak Sokličeva.

Več o BNI Sonce lahko prisluhnete v spodnjih video izjavah.